

# GUIDATI DALLA PASSIONE E DALLA PROFESSIONALITÀ: Il Team Franchi di Remax Home District

Il settore immobiliare è un mondo affascinante e dinamico che attrae individui motivati dalla passione per le case e il servizio alla comunità. Giampaolo Franchi, fondatore del Team Franchi, con sede a Verolanuova, condivide la sua storia e la visione che ha ispirato la sua carriera immobiliare.



## Qual è la vostra storia nel settore immobiliare e cosa vi ha spinto a intraprendere questa professione?

La nostra storia nel settore immobiliare è un percorso caratterizzato dalla passione per le case e dal desiderio di fare la differenza nella vita delle persone. Sin da giovane, ho trovato affascinante il mondo delle proprietà e il potenziale di creare un impatto positivo nella vita delle persone attraverso il settore immobiliare. L'opportunità di aiutare le persone a realizzare i loro sogni abitativi è stata la spinta principale che mi ha portato a intraprendere questa professione. L'idea di fondare il Team Franchi è maturata dalla volontà di offrire un servizio ancora più completo e personalizzato ai nostri clienti. Abbiamo identificato la necessità di creare un ambiente in cui l'esperienza e la professionalità si unissero per offrire soluzioni su misura per le esigenze dei nostri clienti. I nostri principali obiettivi erano garantire un servizio clienti impeccabile, una comunicazione trasparente e un approccio orientato ai risultati che fosse distintivo nel panorama immobiliare locale.

## Cosa vi ha convinto ad unirvi a Remax Home District e quali sono state le vostre impressioni ed esperienze all'interno della rete Remax?

La decisione di unirvi a Remax Home District è stata il risultato di una serie di fattori che hanno reso l'azienda un'opzione molto attraente per il nostro Team. In primo luogo, Remax è universalmente riconosciuta come una delle principali organizzazioni nel settore immobiliare, con una solida reputazione per l'eccellenza e l'innovazione. Questo alone di credibilità e affidabilità ha suscitato il nostro interesse fin dall'inizio.

In secondo luogo, ci siamo sentiti fortemente attratti dalla cultura aziendale di Remax, che mette un'enfasi significativa

re e una costante valutazione delle nostre performance, ci impegniamo a fornire un servizio di alta qualità che superi le aspettative dei nostri clienti.

Non da ultimo, sottolineo l'importanza della collaborazione con la comunità locale: il Team Franchi sostiene attivamente eventi e iniziative locali e cerca costantemente di contribuire positivamente al tessuto sociale ed economico di Verolanuova attraverso il loro impegno e la loro partecipazione attiva.

sull'indipendenza degli agenti immobiliari e sulla loro capacità di costruire e gestire il proprio business. Questo approccio all'imprenditorialità all'interno di un contesto di supporto e risorse condivise ci è sembrato particolarmente stimolante e adatto alle nostre ambizioni professionali.

In breve, la decisione di unirvi a Remax Home District è stata una scelta naturale per il nostro Team e le nostre esperienze all'interno della rete Remax confermano la solidità e l'efficacia di questa decisione. Siamo entusiasti di continuare a crescere e a prosperare all'interno di questa vibrante comunità immobiliare.

## Quali sono i valori e le filosofie che guidano il vostro lavoro quotidiano e come li integrate nella vostra attività di info point a Verolanuova?

I valori fondamentali che guidano il nostro lavoro quotidiano, includono l'integrità, la trasparenza e la dedizione al cliente. Sara, Federico ed Alfredo, insieme ad un buon numero di consulenti distribuiti nella nostra zona, compongono una squadra di professionisti che conoscono molto bene il territorio e ne sanno interpretare al meglio esigenze e aspettative.

Mantenere un alto standard di servizio e professionalità nel nostro info point è una priorità assoluta per noi. Attraverso la formazione continua del nostro team, l'aggiornamento sulle best practice del setto-

## Descrivete 2 buone ragioni per convincere un potenziale cliente ad affidarvi un incarico di vendita e per invogliare un Agente immobiliare ad entrare nel vostro Team.

Una delle ragioni principali per cui un cliente dovrebbe affidarci un incarico di vendita è la nostra comprovata esperienza e il nostro successo nel mercato immobiliare locale. Il nostro Team vanta una lunga storia di transazioni di successo, che riflettono la nostra capacità di ottenere risultati tangibili per i nostri clienti.

Una seconda ragione per cui un potenziale cliente dovrebbe sceglierci è il nostro approccio personalizzato "ad personam": siamo consapevoli che ogni cliente è unico, con esigenze, obiettivi e preferenze specifiche quando si tratta di vendere o acquistare una proprietà.

Per quanto riguarda gli agenti immobiliari che considerano di unirsi al nostro Team, offriamo un ambiente di lavoro stimolante e gratificante che valorizza l'indipendenza, la creatività e la collaborazione. La nostra organizzazione è caratterizzata da una cultura inclusiva e di supporto, dove gli agenti immobiliari sono incoraggiati a crescere e a prosperare professionalmente.

Unirsi al nostro Team significa diventare parte di una squadra dedicata a fornire un servizio straordinario e a creare esperienze memorabili per i nostri clienti.

## Come siete strutturati nella vostra organizzazione e quali sono i ruoli chiave del vostro Team?

Nella nostra organizzazione siamo strutturati in modo da massimizzare l'efficienza e garantire un servizio di qualità ai nostri clienti. I ruoli chiave all'interno della nostra squadra sono fondamentali per il nostro successo.

Sara svolge una mansione preziosissima come Assistente, supportando attivamente tutte le attività quotidiane e contribuendo alla fluidità delle operazioni. La sua presenza e il suo impegno sono indispensabili per mantenere alto il livello di professionalità e assistenza che offriamo.

Alfredo è uno dei nostri Consulenti immobiliari più talentuosi e premiati. Nonostante la sua giovane età, ha dimostrato più volte i suoi alti livelli di produzione e la sua capacità di soddisfare le esigenze dei clienti in modo eccezionale.

Federico, definendosi il "facilitatore", svolge un ruolo cruciale nell'organizzazione generale del nostro Team.

Si occupa attivamente del recruiting, assicurandosi di selezionare i professionisti migliori per far parte della nostra squadra. Inoltre, gestisce il marketing e la comunicazione, garantendo che il nostro messag-



gio raggiunga il pubblico giusto nel modo più efficace possibile.

Alfredo e Federico sono un vero orgoglio personale per me, in quanto miei figli, che hanno scelto di abbracciare la mia professione e portare avanti il nostro marchio

con un tocco di innovazione e dedizione. La loro presenza e il loro contributo sono essenziali per mantenere viva la tradizione familiare e al contempo guardare al futuro con entusiasmo e determinazione.



Brescia  
Via Milano, 43

Brescia  
Via Ambaraga, 79

Iseo (BS)  
Via Campo, 32/d

Ospitaletto (BS)  
Piazza Roma, 32

Verolanuova (BS)  
Via R. Sandri, 12



RE/MAX TEAM  
**FRANCHI**  
HomeDISTRICT

Via R. Sandri, 12 - Verolanuova (BS)  
**030 93 11 16**  
team-franchi@remax.it